

起業を目指して！アントレプレナーへの第一歩～県大生が喜ぶものを～

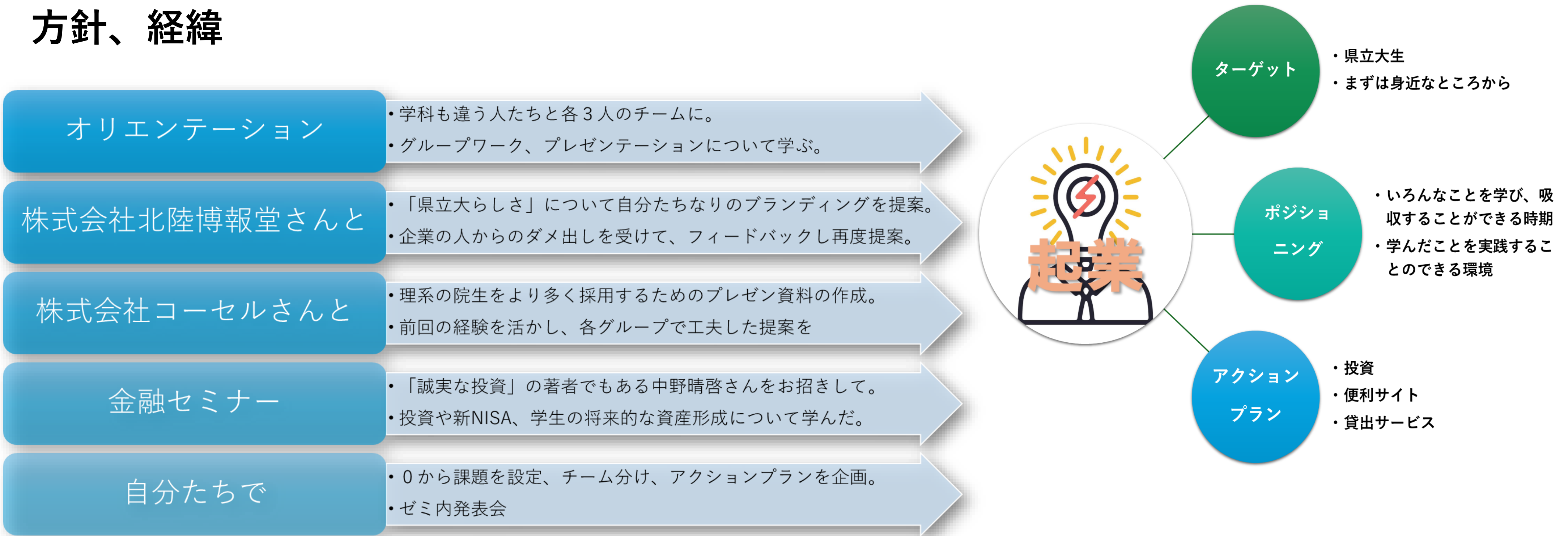
メンバー

山田 佐竹 川合 渋谷 杉本 開発 齋藤 里見 竹田 能戸 藤井 松久 室林 森本 吉田

清水ゼミの特色

地域企業から出された課題に対して、3人のチームで課題解決案をプレゼンを行う。

方針、経緯



投資班

課題

企業分析や市場の把握をどのようにすれば良いかわからない

仮説

株の知識をもとに分析をすれば可能である

課題解決方法

会社四季報を使ったファンダメンタル分析という投資法から分析する

分析方法

ファンダメンタル分析

分析対象

コーセル



問題点

データの限界：会社四季報はデータが最新ではないので急速な変化は反映されにくい可能性がある。

改善点

現地調査や公式資料、リアルタイムニュースを組み合わせデータを最新情報で補完する。

便利サイト班

課題 入学当初、大学周辺の情報がわからず困った経験がある
仮説 大学周辺をまとめたサイトがあったらいいのではないかな



課題解決策 富山県立大学周辺のポータルサイト作成

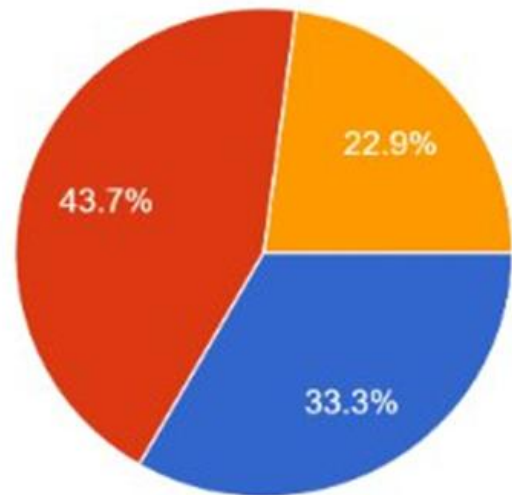
掲載内容 マップ、店の情報、電車の時刻表

使用ツール サイト：Notion マップ：Googleマイマップ アンケート：Google Forms

アンケート結果

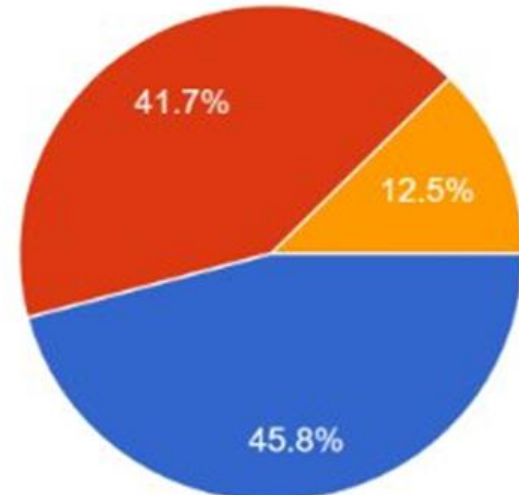
今後も使いたいですか
48件の回答

- 非常に使いたい
- 使いたい
- 普通
- 使いたくない
- 非常に使いたくない



使いやすかったですか
48件の回答

- 非常に使いやすかった
- 使いやすかった
- 普通
- 使いにくかった
- 非常に使いにくかった



Google Analyticsより

問題点

- サイトの読み込みが遅い
- 継続して見てもらえない
- サイトの構成がスマホに最適化されていない

今後の展望

店舗情報の追加、アプリ版の作成、クーポンの配布

教科書班

課題・現状

- 使い終わった教科書が多くあるという現状がある。
- 新書の値段が高い

仮説

その教科書を無駄にしないことが必要であると考えた。

課題解決策

県立生をターゲットにし、教科書貸し出しシステムを作る

詳細内容

- ①公式ラインとwebサイト(貸し出しシステム)の作成
- ②教科書寄付を募る
- ③本棚設置、システム運営

問題点

- ・学生がすでに教科書を持っていたため**需要が少なかった。**
- ・談話室に設置していたこともあり、**登録せずに借りた人もいた。**

改善点

- ・実施時期を**4月や10月の学期はじめにし**、ターゲットを1年生に絞る。
- ・需要がある参考書を増やす。

①



②



③



実施期間
・令和6年11月21日から12月19日まで